

به نام خدا

.....

تقدیم به همسر عزیزم و به تمام آزاد مردان و آزاد زنانی که تمامی ساعات شبانه روز خود را در جهت سلامتی و تندرستی مردمان سرزمینم صرف می کنند و تقدیم به پیشکسوتان و زحمت کشان حوزه سلامت و درمان که سیاهی شب را به سپیدی سحرگاهان تحویل دادند تا مردمان سرزمینم احساس درد و بیماری را اندکی کمتر احساس کنند.

.....

تقدیم به :

از طرف :

سایت جامع اتاق عمل تقدیم می‌کند

درآمد رویایی جراح

با مدرک پیراپزشکی یا پرستاری

چگونه با مدرک پیراپزشکی یا پرستاری درآمد رویایی
یک جراح را داشته باشیم؟

- اصلاح باورهای اشتباه پرستاران و پیراپزشکان در مورد صنعت پزشکی
- راهها و ایده‌های پولساز که بسیاری از پرستاران و پیراپزشکان از آن بی‌خبرند!

«حمیدرضا محمدی»

فهرست مطالب

- مقدمه ۹
- فصل اول : معجزات پولسازی ۱۵
- در این فصل با چند معجزه‌ای که با به دست آوردن آن‌ها در این راه توانستم با آن پول‌ساز شوم را به شما آموزش می‌دهم.
- فصل دوم : ۱۳ فعالیت تجاری ممکن برای پیراپزشک یا پرستار پول‌ساز ۴۱
- در این فصل به معرفی ۱۳ فعالیت تجاری ممکن می‌پردازیم که شروع بعضی از آنها برای پیراپزشک یا پرستار پول‌ساز، ضروری است.
- فصل سوم: دانستنی‌های مهم در مورد تجهیزات پزشکی ۷۵
- دانستنی‌های مهم در مورد تجهیزات پزشکی که در انتخاب مناسب محصول و فعالیت در زمینه آن‌ها شمارا راحت‌تر و سریع‌تر پول‌ساز می‌کند.

درآمد رویایی جراح با مدرک پیراپزشکی یا پرستاری

● فصل چهارم: راه‌های کسب سرمایه ۹۳

تأمین مالی اجرای ایده‌های پول‌ساز فصل قبل از جمله مواردی بوده است که اکثر افراد در دوره‌های کسب درآمد جراح با مدرک پیراپزشکی یا پرستار مشتاق به شنیدن آن بودند.

ما به معرفی انواع روش‌های اجرای ایده بدون سرمایه و با سرمایه در این فصل می‌پردازیم.

● فصل پنجم: گردشگری سلامت (توریسم درمانی) ۱۰۹

با مطالعه این فصل به ناگفته‌های صنعت گردشگری سلامت پی خواهید برد!

● فصل ششم: قوی‌ترین روش پیشرفته و دقیق در یافتن نقاط

قوت و ضعف و تصمیم‌گیری بهتر ۱۲۵

در این بخش در صورتی که دوره ابتدایی برگه‌های توانمندی و علاقه‌مندی را به نحو احسن انجام داده‌اید و مصمم به اجرای حرفه‌ای در زمینه‌ای خاص هستید به مطالعه بپردازید.

در صورتی که فصل اول و معجزه برگه سفید را کامل درک نکردید توصیه می‌کنیم به فصل اول بازگردید و برای استفاده بهتر از این فصل حتماً تمرین آن فصل را انجام داده و مجدد به این قسمت بازگردید.

مقدمه

این کتاب برای پیراپزشکان و پرستاران نوشته شده است. تمام کسانی که به نحوی با زمینه درمان و فعالیت‌های جانبی آن سروکار دارند می‌توانند از آن استفاده کنند.

اگر می‌خواهید درآمد حاصل از فعالیت‌های درمانی‌تان تا سقف درآمد رؤیایی یک جراح افزایش پیدا کند و امکانات رفاهی که در اختیار یک جراح است هم در اختیار شما قرار گیرد به شما تبریک می‌گوییم کتاب درستی را انتخاب کرده‌اید.

چند وقت پیش عنوان (کسب درآمد رؤیایی جراح با مدرک پیراپزشکی یا پرستاری) را ساختم و شاید برای شما جالب باشد که چگونه ارزش مدرک یک پرستار و پیراپزشک می‌تواند تا سقف اعتبار مدرک یک جراح افزایش پیدا کند. شما با صرف چند ساعت برای مطالعه این کتاب می‌توانید به راز این کتاب پی ببرید.

درآمد رویایی جراح با مدرک پیراپزشکی یا پرستاری

در هر حوزه‌ای فعالانی وجود دارند که خیلی موفق‌تر از سایرین هستند. پیراپزشکان و پرستاران موفق و پردرآمد کسانی هستند که توانسته‌اند ارزش تجاری مدرک خود را از روش‌های موجود در بازار فعلی افزایش داده و با بهره‌گیری از امکانات و موقعیت‌های موجود در زمینه کاری خود، به درآمدهای رؤیایی خود دست یابند.

اکثر این افراد در کنار درآمد خود خدمات خوبی را به مشتریان خود می‌دهند. همان‌طور که یک جراح در کنار خدمات انسان دوستانه‌ای که برای افراد ارائه می‌دهد، درآمد قابل‌قبولی را برای خود کسب می‌کند. هر پرستار یا پیراپزشک نیز می‌تواند از این شیوه جراح استفاده و به درآمد رؤیایی خود برسد. پیراپزشک یا پرستار، باارزشی که به مدرک خود می‌افزاید، می‌تواند کالاهای و خدماتی را به مشتریان خود که همان بیماران هستند ارائه دهد تا در وضعیت معیشتی و کیفیت زندگی آن‌ها ارتقاء ایجاد شده و در کنار آن خود فرد به درآمدهای ناشی از آن دست یابد.

پس بسیار مهم و باارزش است در کنار کمک‌های انسان دوستانه خود بتوان همچون جراح به درآمدی در آن سطح رسید و خیالتان راحت باشد که افراد علاوه بر تشکر و قدردانی از زحمات شما از کالاهای و خدمات جانبی که به آن‌ها ارائه می‌کنید، در هر مرحله از زندگی شما را پیگیری و برای شما همچون یک جراح آرزوی سلامتی و سپاسگزاری می‌کنند.

این کتاب به شما کمک می‌کند با روش‌های موجود در حال حاضر

فصل اول

معجزات پول سازی

در این فصل با چند معجزه‌ای که با به دست آوردن آن‌ها در این راه توانستم با آن پول ساز شوم را به شما آموزش می‌دهم.

نگاهی به چند نکته این فصل:

چرا بسیاری از پیراپزشکان یا پرستاران پول ساز نیستند؟
راز حلقه‌ی گم‌شده تمام پیراپزشکان، پرستاران و حتی جراحان ناموفق
روش SMART کلید طلایی موفقیت در پیراپزشکان و پرستاران و
حتی جراحان ناموفق
۴ معجزه کلیدی در پول سازی از زمینه درمان
تجهیزات لازم برای کسب درآمد
محصولات قابل ارائه در زمینه درمان
راز پیراپزشک یا پرستار پول ساز در بازاریابی



سایت جامع اتاق عمل (www. ORmed. ir)، قسمت کسب

وکار در صنعت پزشکی

کد را با موبایل خود اسکن کنید

محصولات یا خدمات قابل ارائه در زمینه صنعت پزشکی

- (۱) تجهیزات پزشکی مصرفی
- (۲) تجهیزات پزشکی خانگی
- (۳) تجهیزات پزشکی صنعتی
- (۴) خدمات پزشکی در منزل
- (۵) تأسیس مراکز درمانی با مدرک پیراپزشکی یا پرستاری
- (۶) تأسیس مراکز آمبولانس خصوصی
- (۷) تولید محصولات مجازی و دانهودی و پکیج‌های آموزشی
- (۸) کسب درآمد از سایت‌های پزشکی سلامت و درمان
- (۹) کسب درآمد از اپلیکیشن‌های پزشکی
- (۱۰) کسب درآمد از توريسم درمانی
- (۱۱) برگزاری نمایشگاه‌های پزشکی و سلامت
- (۱۲) برگزاری جشن‌ها، همایش و سمینار علمی و جذب اسپانسر
- (۱۳) تأسیس مراکز مشاوره از طریق خطوط تلفن هوشمند
- (۱۴) انتشار کتب و مجلات پزشکی

۱۲. برگزاری همایش و یا جشن‌های مرتبط با صنعت پزشکی

در همایش‌ها افراد بیشتری را در یک سالن جمع می‌کنیم و برای آن‌ها سخنرانی می‌کنیم. تعداد شرکت کنندگان همایش می‌تواند بین ۱۰۰ تا چند هزار نفر باشد. در همایش‌ها معمولاً این امکان وجود ندارد که ۱۰۰۰ نفر مشارکت کنند یا سؤال بپرسند. مدت‌زمان همایش می‌تواند از چند ساعت تا چند روز کامل باشد.

اگر همایش‌های چهارساعته برگزار کنید دیگر نیازی به پذیرایی ناهار نیست. ساعت همایش می‌تواند از ۹ صبح تا ۱۳ و یا ۱۵ تا ۱۹ بعدازظهر باشد. این موارد کاملاً به سلیقه شما بستگی دارد ولی معمولاً همایش‌هایی که صبح آغاز می‌شود رضایت بیشتری ایجاد می‌کند.

سؤال مهم

همایش چگونه در صنعت پزشکی می‌تواند کسب درآمد کند؟

● منابع پول ساز همایش

۱) بلیت ورودی

۲) محصولات سخنرانی

۳) حامیان همایش

فصل چهارم

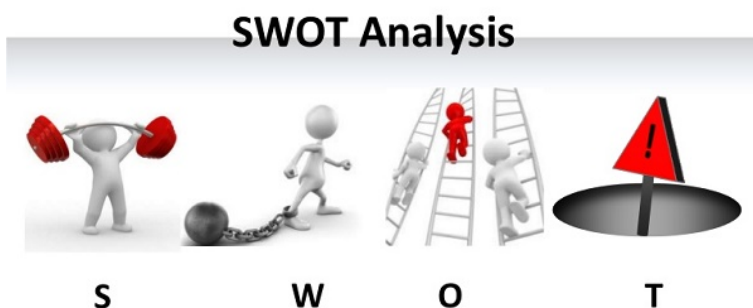
راه‌های کسب سرمایه

تأمین مالی اجرای ایده‌های پول‌ساز فصل قبل ازجمله مواردی بوده است که اکثر افراد در دوره‌های کسب درآمد جراح با مدرک پیراپزشک یا پرستار مشتاق به شنیدن آن بودند. ما به معرفی انواع روش‌های اجرای ایده بدون سرمایه و با سرمایه در این فصل می‌پردازیم.

نگاهی به چند نکته این فصل

درآمد رؤیایی بدون پول
آیا بدون سرمایه هم می‌توان کسب‌وکاری را شروع کرد؟
چند دانستنی مهم در درآمدهای صنعت پزشکی
چرا باید دیگران به ما اعتماد کنند و سرمایه خود را در اختیار ما قرار دهند؟
روش‌های اصلی جلب سرمایه و کسب درآمد از بازار پردرآمد صنعت پزشکی
سرمایه‌گذاران اصلی کسب‌وکارهای جدید در کجا هستند؟
ایده‌های شما برای چه کسانی جذاب هستند؟

در صورتی که در مرحله مبتدی هستید این فصل را جدی بگیرید!



تجزیه و تحلیل SWOT روشی کاربردی برای درک نقاط قوت و ضعف خود یا کسب و کار و همچنین شناسایی فرصت‌ها و تهدیداتی است که با آن‌ها روبرو هستید.

آنالیز SWOT به شما کمک می‌کند به یک توازن پایدار در خود یا کسب و کارتان دست پیدا کنید. شما حتی می‌توانید از این تحلیل برای توسعه‌ی استعدادها، توانایی‌ها و فرصت‌های حرفه‌ای شخصی خود نیز استفاده کنید.

توضیح کامل با یک مثال واقعی متناسب با شرایط خودم

محیط درونی		آنالیز TOWS	
ضعفها W	قوتها S		
۱- نداشتن وقت کافی ۲- محدودیت تردد در تهران	۱- اعتماد به نفس بالا ۲- دارای روحیه کار تیمی ۳- داشتن مدرک ارشد مدیریت		
راهبرد محافظه کارانه تغییر جهت WO (راهبردها در زیر جدول به دلیل محدودیت فضایی در جدول، جهت توضیح کامل)	راهبرد تهاجمی SO (راهبردها در زیر جدول به دلیل محدودیت فضایی در جدول، جهت توضیح کامل)	فرصتها O ۱- تجربه ۱۷ ساله درمان ۲- اعتماد جراحان به کیفیت کار خودم ۳- داشتن مدرک ارشد مدیریت	محیط بیرونی
راهبرد تدافعی WT (راهبردها در زیر جدول به دلیل محدودیت فضایی در جدول، جهت توضیح کامل)	راهبرد رقابتی یا تنوع ST (راهبردها در زیر جدول به دلیل محدودیت فضایی در جدول، جهت توضیح کامل)	تهدیدها T ۱- تسلط تنها به دو پروژه تخصصی و فوق تخصصی جراحی ۲- داشتن تخصص در جراحی‌های لوکس نه درمانی	

موقعیت‌های قابل استفاده این صنعت

کنترل از راه دور بیمارانی که داری بیماری‌های مزمن مانند فشار خون یا دیابت هستند.

پوشیدنی‌های پزشکی که می‌تواند اطلاعات را از بدن فرد به مراقبان سلامت مخابره کند.

پمپ‌های تزریق که به داشبوردهای آنالیز متصل می‌شوند و طبق برنامه عمل می‌کنند.

تخت خواب‌های بیمارستانی که قابلیت اندازه‌گیری فشار خون و سایر علائم حیاتی بیمار را دارند.

در حال حاضر اغلب دستگاه‌های موبایل مجهز به تکنولوژی near field communication یا NFC و همچنین شناسایی فرکانس رادیویی (RFID) هستند که می‌توانند به سیستم‌های کامپیوتری متصل شوند و این امر پتانسیل‌های بسیاری را برای IMOT ایجاد کرده است. ایده استفاده از IMOT برای مراقبت از بیماران در منزل telemedicine نامیده می‌شود. این امر بیماران را از مراجعه به پزشک برای سوالات و همچنین تغییر سیر درمان بی‌نیاز می‌کند. در این روش نوین، کاربر با وارد کردن نشانه‌های بیماری به رایانه،